



DOI: <http://dx.doi.org/10.15688/jvolsu3.2014.5.9>

УДК 338.245+339

ББК 68.7+65.5

## ВОЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВЕКА

Леонович Александр Николаевич

Заместитель начальника кафедры социальных наук,  
Военная академия Республики Беларусь  
leonowitsch@mail.ru  
просп. Независимости, 220, 220057 г. Минск, Беларусь

**Аннотация.** В развитых государствах, претендующих на мировое лидерство, сформировались постоянно действующие военно-промышленные комплексы, производящие высокотехнологическую продукцию и занимающие ключевую, системообразующую роль в экономиках своих стран. От развития военно-промышленного комплекса зависит место стран в международной экономике, в том числе их позиции на мировом рынке вооружения и военной техники.

В конце XX столетия в военно-промышленном комплексе Российской Федерации произошли изменения, которые, в отличие от США и стран Западной Европы, сопровождались не усилением военной экономики и качественным ее совершенствованием, а, наоборот, резким ее ослаблением, не объединением компаний, а их разделением. Данные процессы были обусловлены непродуманной конверсией военного производства, снижением военных расходов и производства вооружения и военной техники.

В начале XXI в. отношение руководства Российской Федерации к военно-промышленному комплексу изменилось. Были определены направления выхода из кризисной ситуации через создание государственных военно-промышленных корпораций, увеличение государственного оборонного заказа России в интересах национальных вооруженных сил.

Создание государственных корпораций и увеличение ассигнований на государственный оборонный заказ Российской Федерации способствовали росту показателей военно-промышленных компаний и экспорту вооружений и военной техники.

Вышеперечисленные процессы, происходящие в российском военно-промышленном комплексе, предопределили научный и практический интерес к данному исследованию.

**Ключевые слова:** военно-промышленный комплекс, государственные корпорации, государственный оборонный заказ, производство вооружения и военной техники, экспорт вооружения и военной техники.

В течение XX столетия в развитых государствах, претендующих на мировое лидерство, сформировались постоянно действующие военно-промышленные комплексы (ВПК)<sup>1</sup>, которые стали занимать ключевую, системообразующую роль в национальной экономике.

Это обусловлено тем, что, во-первых, именно на предприятиях ВПК сконцентрированы высокие технологии; во-вторых, от состояния и уровня развития ВПК зависит эффективность функционирования таких отраслей, как машиностроение, транспорт, телекоммуникации и связь, медицинская промышлен-

ность и здравоохранение, реализуются предпосылки инновационного развития экономики. Кроме того, от развития ВПК в определенной мере зависит место стран в международной экономике, в том числе их позиции на мировом рынке вооружения и военной техники.

Формирование военно-промышленных комплексов предопределено процессами централизации производства и капитала. Исторически объединение военно-промышленных компаний началось во второй половине XIX века. Одним из первых примеров такого объединения может служить возникший в 1886 г. международный союз военных монополий – Нобелевский динамитный трест, представляющий производителей взрывчатых веществ.

Однако наибольшего развития, расширения и укрупнения военно-промышленные компании достигли в конце XX – начале XXI века. Это было связано с глобальной перестройкой военно-промышленных комплексов, обусловленной крупнейшими слияниями и поглощениями, консолидацией, диверсификацией и рест-

руктуризацией военно-промышленных компаний США и Западной Европы.

В результате перестройки военно-промышленных компаний США и Западной Европы появились крупнейшие мировые производители вооружения и военной техники. В США это «Локхид – Мартин», «Боинг», «Нортроп – Грумман», «Дженерал Дайнемикс» и «Рейтион», которые возглавляют список 100 крупнейших производителей ВВТ, по данным ежегодника СИПРИ (табл. 1). В западноевропейской военной промышленности – компании «БАЕ системс», «ЕАДС», «Финмеканика» и «Талес» (табл. 2).

В Российской Федерации, в отличие от США и Западной Европы, в 90-х гг. произошли глубокие изменения, которые сопровождались не усилением военной экономики и качественным ее совершенствованием, а, наоборот, резким ее ослаблением, не объединением компаний, а их разделением. Этому способствовали следующие обстоятельства.

Во-первых, непродуманная и неуправляемая конверсия военного производства<sup>2</sup>. С 1990

Таблица 1

**Крупнейшие производители военной продукции  
в США в 2012 г., по данным СИПРИ**

Место в США / мире	Компания	Военные продажи, млн долл.	Общий объем продаж, млн долл.	Доля военных продаж, %	Прибыль, млн долл.
1/1	«Локхид – Мартин»	36 000	47 182	76	2 745
2/2	«Боинг»	27 610	81 698	34	3 900
3/4	«Рейтион»	22 500	24 414	92	1 900
4/5	«Дженерал Дайнемикс»	20 940	31 513	66	– 332
5/6	«Нортроп – Грумман»	19 400	25 218	77	1 978

*Примечание.* Составлено автором по: [16].

Таблица 2

**Крупнейшие производители военной продукции  
в Западной Европе в 2012 г., по данным СИПРИ**

Место в Европе / мире	Компания	Военные продажи, млн долл.	Общий объем продаж, млн долл.	Доля военных продаж, %	Прибыль, млн долл.
1/3	«БАЕ системс»	26 850	28 263	95	2 599
2/7	ЕАДС	15 400	72 596	21	1 580
3/9	«Финмеканика»	12 530	22 131	57	– 1 010
4/11	«Талес»	8 880	18 198	49	752

*Примечание.* Составлено автором по: [16].

по 1995 г. Россия уменьшила свои расходы на оборону в 33 раза. Расходы на оборону по статье «Национальная оборона» федерального бюджета на 1995 г. составили 6,2 % от аналогичных расходов США в том же году [8, с. 23].

Во-вторых, снижение государственного оборонного заказа, который уменьшился в 10–15 раз, а по некоторым наукоемким разработкам – в 100 раз, вследствие чего, по данным Госкомоборонпрома России, производство в ВПК сократилось более чем в 7 раз [8, с. 24]. По сравнению с 1991 г. наибольший спад производства произошел по средствам связи, электронике и боеприпасам (табл. 3).

В-третьих, реструктуризация комплекса осуществлялась одновременно с акционированием и приватизацией оборонных предприятий, что способствовало попаданию к иностранным компаниям значительной части активов разработчиков и производителей самолетов марки «Ту», боевых и гражданских вертолетов марки «Ми», других ключевых предприятий в российской авиационной промышленности [10, с. 10–11].

Данные обстоятельства имели место невзирая на то, что в российском оборонно-промышленном комплексе (ОПК)<sup>3</sup> доля отраслей, производящих наукоемкую и высокотехнологичную продукцию, составляет: по авиационной технике, гражданскому космосу, оптическому приборостроению, изделиям электронной техники, промышленным взрывчатым веществам – 100 %; судостроению, ра-

диоэлектронной аппаратуре – 90 %; средствам связи – 70 %; сложной медицинской технике – 60 %; высокотехнологичному оборудованию для топливно-энергетического комплекса – 30 %. Кроме того, отрасли ОПК играют значительную роль во внешнеэкономической стратегии государства по расширению экспорта наукоемкой машиностроительной продукции и технологий. Доля ОПК в экспорте машин и оборудования составляет 35 % [9, с. 91].

Негативные процессы, происходящие в российском ОПК, способствовали:

- разрыву кооперационных связей внутри военно-промышленного комплекса страны и за ее пределами;
- сокращению научно-технической и производственной деятельности большинства предприятий ВПК;
- повышению износа основных фондов;
- потере важнейших технологий, уникальной стендовой и испытательной базы;
- оттоку и старению квалифицированных трудовых ресурсов.

В связи с вышеперечисленными трудностями предприятиям военной промышленности пришлось выходить из кризиса самостоятельно.

В 90-е гг. России удалось сохранить потенциал ВПК в значительной степени за счет активной внешнеэкономической деятельности (заключение крупных экспортных контрактов с Индией, Китаем и некоторыми другими странами) и создания финансово-промышлен-

Таблица 3

**Показатели экономического спада в оборонной промышленности России в 1991–2000 гг. (% к 1991 г.)**

Отрасль	Выпуск продукции			
	1991 г.	1994 г.	1999 г.	2000 г.
Авиация	100	36	24	34
Боеприпасы	100	37	23	28
Обычное вооружение	100	43	29	31
Средства связи	100	32	15	22
Электронная промышленность	100	26	21	28
Радиопромышленность	100	49	28	36
Кораблестроение	100	58	44	52
Ракетно-космическая промышленность	100	63	65	67
В целом	100	39,2	25,5	32
Общее число занятых	100	78,2	44,6	45,1

Примечание. Составлено автором по: [4].

ных групп (ФПГ). Так, к 1996 г. были зарегистрированы уже четыре ФПГ – «Уральские заводы», «Скоростной флот», «Сокол» и «Сибирь» [15, с. 42].

В начале XXI столетия в концептуальных документах Российской Федерации была намечена поддержка предприятий ВПК через создание госкорпораций.

В 2002 г. было создано ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»». Новому холдингу были переданы основные предприятия ОАО «Оборонительные системы», а также несколько предприятий, подведомственных Российскому авиакосмическому агентству (МКБ «Факел», Вятское машиностроительное предприятие «Авитек», петербургский Обуховский завод и екатеринбургское КБ «Новатор») и Российскому агентству по судостроению (НПО «Альгапр» и РАТЕП). К настоящему времени данный концерн объединяет 18 профильных НИИ и КБ и 27 промышленных предприятий, специализирующихся на разработке и производстве систем противовоздушной и противоракетной обороны, радиолокационных станций, систем связи и управления, противокорабельных и крылатых ракет [1, с. 62]. Данная корпорация является монополистом в РФ по созданию систем ПВО.

В 2002 г. была осуществлена реорганизация ФГУП «ГНПП «Звезда-Стрела»» путем его преобразования в ОАО «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение»» (КТРВ). На первом этапе в состав корпорации вошли ТМКБ «Союз», Омский завод «Автоматика», УПКБ «Деталь», МКБ «Искра» и завод «Красный гидропресс». На втором этапе, в 2004 г., в объединение вошли еще восемь предприятий: Смоленский авиационный завод, «Салют» (Самара), «Горизонт», ГМКБ «Радуга», ПО «Азовский оптико-механический завод», ГНПП «Регион», КБ машиностроения (Москва) и ГМКБ «Вымпел». В результате в составе корпорации оказалось 14 предприятий ВПК России. Третий этап развития КТРВ проходил в 2007–2008 гг., когда к корпорации присоединились ОАО «АНПП «Темп-авиа»», ОАО «НИЦ автоматизированных систем конструирования», ФГУПы: ЦКБ автоматики, Рязанское КБ «Глобус» и ГНИИ машиностроения.

В настоящее время КТРВ является монополистом в России по разработке и произ-

водству многих основных управляемых авиационных средств поражения, включая ракеты «воздух-воздух» всех дальностей, противокорабельные ракеты и противорадиолокационные ракеты «воздух-поверхность». Корпорации также принадлежит лидирующая роль в сфере создания корабельного вооружения и береговых ракетных комплексов [14, с. 53].

В 2002 г. была создана объединенная промышленная корпорация «Оборонпром». Основные направления деятельности корпорации – вертолетостроение, двигателестроение, системы ПВО и сложные радиоэлектронные комплексы, другие машиностроительные активы. В состав корпорации «Оборонпром» входит компания «Вертолеты России», созданная в 2006 году. Компания «Вертолеты России» объединила всех основных российских разработчиков и производителей вертолетов. Компания осуществляет управление ОАО «Московский вертолетный завод им. М.Л. Миля», ОАО «Камов», ОАО «Улан-Удэнский авиационный завод», ОАО «Казанский вертолетный завод», ОАО «Роствертол», ОАО «Московский машиностроительный завод «Вперед»», ОАО «Ступинское машиностроительное производственное предприятие», ОАО «Вертолетная сервисная компания», рядом других предприятий ВПК [2, с. 44].

В 2006 г. была создана «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК). В ОАК вошли компании – производители самолетов «Иркут», «МиГ», «Сухой», «Ильюшин» и «Туполев» [11].

В 2007 г. было создано ОАО «Объединенная судостроительная корпорация» (г. Санкт-Петербург). На правах дочерних предприятий ОАО «Объединенная судостроительная корпорация» были учреждены три ОАО: «Западный центр судостроения» (г. Санкт-Петербург), «Северный центр судостроения и судоремонта» (г. Северодвинск), «Дальневосточный центр судостроения и судоремонта» (г. Владивосток) [5].

В 2007 г. была создана государственная корпорация по содействию, разработкам, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростехнологии» [12, с. 6]. Корпорация создана на базе ФГУП «Рособоронэкспорт», в нее вошли как сам госпосредник, так и его дочерние и аффилирован-

ные структуры: ОАО «Объединенная промышленная корпорация “Оборонпром”», ЗАО «Русспецсталь», ОАО «Корпорация ВСМПО-Ависма», ОАО «АвтоВАЗ» и др. При этом «Рособоронэкспорт» продолжит выполнять функции спецэкспортера, не осуществляя владение активами [7].

Указом Президента Российской Федерации от 2 декабря 2013 г. создано ОАО «Объединенная ракетно-космическая корпорация» на базе Научно-исследовательского института космического приборостроения. В соответствии с указом ряд федеральных государственных унитарных предприятий космической отрасли преобразуются в открытые акционерные общества, 100 % акций которых находится в федеральной собственности с последующим внесением 100 % акций минус одна акция каждого из них в качестве вклада РФ в уставной капитал ОАО «ОРКК». Среди этих предприятий – Государственный космический научно-производственный центр имени Хруничева, Научно-производственное объединение имени Лавочкина, Научно-производственный центр автоматике и приборостроения имени академика Пилюгина, Научно-исследовательский институт машиностроения в г. Нижняя Салда Свердловской области, конструкторское бюро «Арсенал» имени Фрунзе, Московское опытно-конструкторское бюро

«Марс», Научно-исследовательский институт микроприборов, Опытное-конструкторское бюро «Факел» и Научно-производственное объединение «Геофизика».

В уставной капитал ОРКК будут переданы также акции еще 13 акционерных обществ космической отрасли: «Информационные спутниковые системы» имени Решетнева, Российская корпорация ракетно-космического приборостроения и информационных систем, Государственный ракетный центр имени Макеева в городе Миасс Челябинской области, объединение Энергомаш имени Глушко, Ракетно-космическая корпорация «Энергия» имени Королева, Российская корпорация ракетно-космического приборостроения и информационных систем. В уставные капиталы этих предприятий вносятся акции ряда других космических предприятий. На окончательное создание корпорации уйдет примерно полтора года [13, с. 23].

Необходимо также отметить, что Правительство Российской Федерации значительно увеличило ассигнования на Государственный оборонный заказ (ГОЗ)<sup>4</sup> в интересах российских вооруженных сил (табл. 4, 5). В 2013 г. на ГОЗ в интересах российских ВС было выделено 1,5 трлн руб., то есть в 2 раза больше по сравнению с 2012 г. и в 5 раз больше по сравнению с 2007 годом [3, с. 11].

Таблица 4

**Государственный оборонный заказ России в интересах национальных вооруженных сил, млрд руб. в текущих ценах**

Показатель	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
НИОКР	97,7	91,3	122,6	107,9	114,92	122,0
Новые закупки ВВТ	145,0	200,8	254,3	318,8	367,75	447,1
Ремонт и модернизация ВВТ	60,0	73,0	77,2	63,7	91,94	108,3
<i>Всего</i>	302,7	365,1	454,1	490,4	574,61	677,4

Примечание. Составлено автором по: [3, с. 11].

Таблица 5

**Сравнение гособоронзаказа и военного экспорта России, млн долл. в текущих ценах**

Показатель	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
ГОЗ, млн долл.	11 847	14 665	14 298	16 142	19 500	21 800
Экспорт ВВТ, млн долл.	7 550	8 350	8 500	10 000	12 000	14 000
Среднегодовой курс, руб./долл.	25,55	24,89	31,76	30,38	29,39	31,07

Примечание. Составлено автором по: [3, с. 12].

Для анализа военной промышленности Российской Федерации правомерно сравнить объем внутреннего гособоронзаказа с объемом поставок российских ВВТ за рубеж.

Если в 1990-е гг. оборонная промышленность России выживала исключительно благодаря экспорту, то с 2007 г. внутренний ГОЗ стал играть значимую роль. Последние четыре года ГОЗ превышает экспорт ВВТ более чем в полтора раза (табл. 5) [там же, с. 12].

В ВПК России постепенно складывается экономически здоровая ситуация, когда

опорой для национальной военной промышленности выступают заказы именно национального военного ведомства, а не зарубежных стран. Правомерно отметить, что в ВПК России происходит рост объемов продаж военными корпорациями.

По данным ежегодника СИПРИ, в 2008 г. ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»» стал первым российским предприятием, вошедшим в двадцатку крупнейших производителей вооружений, его оборот составил 4,3 млрд долларов (см. табл. 6, 7).

Таблица 6

**Крупнейшие производители военной продукции  
в России в 2012 г., по данным СИПРИ**

Место в России / мире	Компания	Военные продажи, млн долл.	Общий объем продаж, млн долл.	Доля военных продаж, %
1/14	ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»»	5 510	6 186	89
2/18	ОАО «Объединенная авиастроительная компания»	4 440	5 545	80
3/25	ОАО «Вертолеты России» («Оборонпром»)	3 520	4 077	86
4/С	ОАО «АХК «Сухой»» (Объединенная авиастроительная компания)	2 530	2 719	93
5/38	Объединенная двигателестроительная корпорация («Оборонпром»)	2 500	4 170	60
6/46	ОАО «Объединенная судостроительная корпорация»	1 950	5 253	37
7/53	ОАО «НПК «Уралвагонзавод»»	1 630	4 083	40

*Примечание.* Составлено автором по: [16].

Таблица 7

**Военные продажи крупнейших производителей  
военной продукции в России, по данным СИПРИ, млн долл.**

Компания	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»»	2 780	4 340	3 260	3 950	3 860	5 510
ОАО «Объединенная авиастроительная компания»	–	–	2 710	3 440	4 400	4 440
ОАО «Вертолеты России» (Оборонпром)	690	850	810	1 910	2 740	3 520
ОАО «Объединенная судостроительная корпорация»	–	–	–	1 650	1 570	1 950
ОАО «АХК «Сухой»» (Объединенная авиастроительная компания)	1 710	2 040	1 440	1 360	2 630	2 530
ОАО «НПК «Иркут»»	900	1 150	1 060	1 330	1 070	–
Объединенная двигателестроительная корпорация («Оборонпром»)	–	–	680	1 250	1 440	2 500
ОАО «НПК «Уралвагонзавод»»	460	640	800	730	1 200	1 630

*Примечание.* Составлено автором по: [16].

Из российских производителей вооружения и военной техники в 2012 г., по данным СИПРИ, в 100 крупнейших вошли 7 компаний (табл. 6).

Лидер среди российских компаний – ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»» – в рейтинге СИПРИ на 14-м месте. Кроме него в списке названы Объединенная авиастроительная компания, ОАО «Вертолеты России» («Оборонпром»), ОАО «Объединенная судостроительная корпорация», ОАО «АХК «Сухой»» (Объединенная авиастроительная компания), ОАО «НПК «Уралвагонзавод»».

В период с 2007 по 2012 г. произошел рост военных продаж российскими компаниями, вошедшими в рейтинг СИПРИ (табл. 7).

Правомерно отметить, что произошел также рост экспорта ВВТ за счет российских компаний (табл. 8). Так, с 2007 по 2012 г. экспорт ВВТ вырос с 6 734,5 до 12 403,4 млн долларов.

Таким образом, в конце XX – начале XXI в. параллельно с процессами глобальной перестройки крупных военно-промышленных компаний в США и Западной Европе, которые были связаны с объединением компаний через слияния и поглощения, консолидацию, реструктуризацию и диверсификацию, в военно-промышленном комплексе Российской Федерации происходила непродуманная конверсия, сопровождающаяся снижением производства ВВТ. Но в начале XXI столетия в результате поддержки предприятий ВПК в концептуальных документах РФ, которые определили создание государственных корпораций и увеличение государственного оборонного заказа, возобновился рост потенциала военно-промышленных компаний, следствием которого явилось увеличение производства и экспорта ВВТ.

Таблица 8

**Рейтинг стран-экспортеров по фактическому экспорту ВВТ в 2007–2012 гг., млн долл.**

Рейтинг	Страна	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
1	США	18 095,9	17 487,2	15 241,4	19 850,2	25 915,1	24 598,8
2	<b>Россия</b>	<b>6 734,5</b>	<b>6 480,1</b>	<b>5 868,5</b>	<b>6 370,3</b>	<b>10 178,5</b>	<b>12 403,4</b>
3	Франция	5 131,5	5 623,0	3 291,6	3 226,6	4 265,4	4 470,4
4	Германия	3 722,0	3 602,1	2 381,1	4 320,6	3 123,5	3 468,0
5	Великобритания	2 520,0	2 775,7	3 842,2	3 910,8	2 231,1	1 727,0
<b>Мировой экспорт ВВТ</b>		<b>46 631,3</b>	<b>47 236,6</b>	<b>45 148,0</b>	<b>54 365,6</b>	<b>62 070,8</b>	<b>62 264,4</b>
Экспорт ВВТ России к мировому экспорту (в %)		14,4	13,7	12,9	11,7	16,4	19,9

Примечание. Составлено автором по: [6].

### ПРИМЕЧАНИЯ

<sup>1</sup> Военно-промышленный комплекс – это подсистема национальной и военной экономики, отражающая экономические отношения между государством, предприятиями, Министерством обороны и другими субъектами рынка по поводу разработки, создания, производства, модернизации, ремонта и утилизации вооружения и военной техники в рамках государственного оборонного заказа, для оснащения национальных вооруженных сил, других воинских формирований, в целях обеспечения обороноспособности государства, а также реализации экономических интересов на ми-

ровом рынке ВВТ через международные военно-экономические отношения.

<sup>2</sup> Под военно-экономической конверсией в современных условиях обычно понимается перевод военной экономики (военного производства) на мирные рельсы, то есть использование материальных, финансовых, интеллектуальных и трудовых ресурсов, которые ранее применялись в военной сфере, для удовлетворения гражданских нужд. Субъектами конверсии внутри отдельных стран являются государство (законодательные органы и правительство); высшее руководство ОПК (министерства, ведомства, комитеты); местные органы власти; администрация предприятий, фирм и научных

учреждений, работающих на оборону; командование воинских частей и военных учреждений. Основными направлениями конверсии являются: 1) перевод военного производства на выпуск гражданской продукции; 2) использование научно-технического потенциала ВПК в интересах гражданского сектора экономики; 3) демонтаж и переоборудование боевой техники, подлежащей сокращению; 4) переквалификация и трудоустройство рабочей силы, занятой в военном производстве, трудоустройство увольняемых из Вооруженных сил военнослужащих; 5) сокращение военных расходов и экспорта ВВТ.

<sup>3</sup> В последнее время сложилась новая традиция в России – называть военно-промышленный комплекс оборонно-промышленным или, сокращенно, ОПК, что некоторые исследователи связывают с изменением российской военной доктрины с наступательной на оборонительную.

<sup>4</sup> Государственный оборонный заказ – общая сумма расходов государства на ремонт и модернизацию имеющихся вооружений и военной техники, на закупку новых ВВТ, а также на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок в интересах национальных вооруженных сил и других силовых структур.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Барабанов, М. Концерн ПВО «Алмаз-Антей» / М. Барабанов // Экспорт вооружений. – 2006. – № 3. – С. 60–69.
2. «Вертолеты России» перейдут на единую акцию // Военно-техническое сотрудничество. – 2008. – № 29. – С. 44.
3. Военно-техническое сотрудничество и оборонная промышленность России // Центр анализа стратегий и технологий 1997–2012. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: [http://www.cast.ru/figures/book/all-stats\\_28\\_11\\_2013.pdf](http://www.cast.ru/figures/book/all-stats_28_11_2013.pdf) – Загл. с экрана.
4. Воробьев, В. В. Финансово-экономическое обеспечение оборонной безопасности России: проблемы и пути решения / В. В. Воробьев. – СПб. : Изд-во С.-Петерб. ГУЭФ, 2003. – 416 с.
5. ВПК России и экспорт оружия // Интерфакс. АВН. – 2007. – № 23/298.
6. Ежегодник Центра анализа мировой торговли оружием-2013. Статистика и анализ мировой торговли оружием. – Гл. 3. – С. 95–97. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://armstrade.org>. – Загл. с экрана.
7. Консолидация активов // Военно-промышленный курьер. – 2007. – № 38.
8. Кудашкин, В. В. Экспорт продукции военного назначения. Правовое регулирование / В. В. Кудашкин. – М. : Спарк, 2000. – С. 23–24.

9. Мысляева, И. Н. Государственное регулирование оборонно-промышленного комплекса России / И. Н. Мысляева // Вестник Московского университета. Серия 21. – 2007. – № 1. – С. 86–117.

10. Николаев, А. Реформирование ОПК: состояние и пути решения проблем / А. Николаев // Военный парад. – 2002. – № 1. – С. 44–45.

11. О создании объединенной авиастроительной корпорации // ИТАР-ТАСС. – 2006. – 22 февр.

12. Президентский закон принят // Военно-промышленный курьер. – 2007. – № 44. – С. 6.

13. Путин подписал указ о создании ОАО «Объединенная ракетно-космическая корпорация» // Военно-техническое сотрудничество. – 2013. – № 49 (897).

14. Пухов, Р. Корпорация «Тактическое ракетное вооружение» / Р. Пухов // Экспорт вооружений. – 2008. – № 1. – С. 51–57.

15. Фарамазян, Р. А. Конверсия российского ВПК: мирохозяйственное измерение / Р. А. Фарамазян // Мировая экономика и международные отношения. – 1997. – № 10. – С. 36–46.

16. SIPRI Yearbook-2013. – Electronic text data. – Mode of access: <http://www.sipri.org/yearbook/2013>. – Title from screen.

#### REFERENCES

1. Barabanov M. Kontsern PVO “Almaz-Antey” [Joint-Stock Company “Almaz – Antey”]. *Eksport vooruzheniy*, 2006, no. 3, pp. 60-69.
2. “Vertolety Rossii” pereydu na edinyuyu aktsiyu [“Russian Helicopters” Will Convert to Single Share]. *Voенno-tekhnicheskoe sotrudnichestvo*, 2008, no. 29, p. 44.
3. Voенno-tekhnicheskoe sotrudnichestvo i oboronnaya promyshlennost Rossii [Russian Military and Technical Cooperation and Defense Industry]. *Tsentra analiza strategiy i tekhnologiy 1997-2012* [The Center of Strategies and Technologies Analysis]. Available at: [http://www.cast.ru/figures/book/all-stats\\_28\\_11\\_2013.pdf](http://www.cast.ru/figures/book/all-stats_28_11_2013.pdf).
4. Vorobyev V.V. *Finansovo-ekonomicheskoe obespechenie oboronnoy bezopasnosti Rossii: problemy i puti resheniya* [Financial and Economic Ensuring Defensive Safety of Russia: Problems and Solutions]. Saint Petersburg, GUEF Publ., 2003. 238 p.
5. *VPK Rossii i eksport oruzhiya* [Russian Military and Defense Complex and Arms Export]. Interfaks. AVN, 2007, no. 23 (298).
6. *Ezhegodnik Tsentra analiza mirovoy trgovli oruzhiem - 2013. Statistika i analiz mirovoy trgovli oruzhiem* [Year-book of the Center of the Analysis of Arms World Trade - 2013. Statistics and Analysis of Arms World Trade]. Chapter 3, pp. 95-97. Available at: <http://armstrade.org/>.

7. Konsolidatsiya aktivov [Assets Consolidation]. *Voенно-promyshlennyy kuryer*, 2007, no. 38.
8. Kudashkin V.V. *Ekспорт produktsii voennogo naznacheniya. Pravovoe regulirovanie* [Export of Defense Production. Legal Regulation]. Moscow, Spark Publ., 2000, pp. 23-24.
9. Myslyayeva I.N. Gosudarstvennoe regulirovanie oboronno-promyshlennogo kompleksa Rossii [State Regulation of Defense Industrial Complex]. *Vestnik Moskovskogo universiteta, Seriya 21*, 2007, no. 1, pp. 86-117.
10. Nikolaev A. Reformirovanie OPK: sostoyanie i puti resheniya problem [Reforming the Defense Industrial Complex: Conditions and Ways of Solving Problems]. *Voенnyy parad*, 2002, no. 1, pp. 44-45.
11. O sozdanii obyedinennoy aviastroitelnoy korporatsii [On Creation of United Aircraft Corporation]. *ITAR-TASS*, 2006, Febr. 22.
12. Prezidentskiy zakon prinyat [Presidential Law Was Adopted]. *Voенно-promyshlennyy kuryer*, 2007, no. 44, p. 6.
13. Putin podpisal ukaz o sozdanii OAO "Obyedinennaya raketno-kosmicheskaya korporatsiya" [Putin Has Signed the Decree on Establishment of "United Rocket and Space Corporation"]. *Voенno-tekhnicheskoe sotrudnichestvo*, 2013, no. 49 (897).
14. Pukhov R. Korporatsiya "Takticheskoe raketnoe vooruzhenie" [Tactical Rocket Armament]. *Ekспорт vooruzheniy*, 2008, no. 1, pp. 51-57.
15. Faramazyan R.A. Konversiya rossiyskogo VPK: mirokhozyaystvennoe izmerenie [The Conversion of Russian Defense Industrial Complex]. *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya*, 1997, no. 10, pp. 36-46.
16. *SIPRI Yearbook, 2013*. Available at: <http://www.sipri.org/yearbook/2013>.

## DEFENSE INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE END OF 20<sup>th</sup>-BEGINNING OF THE 21<sup>st</sup> CENTURY

**Leonovich Aleksandr Nikolaevich**

Deputy Head of the Department of Social Sciences,  
Military Academy of the Republic of Belarus  
[leonowitsch@mail.ru](mailto:leonowitsch@mail.ru)  
Prosp. Nezavisimosti, 220, 220057 Minsk, Belarus

**Abstract.** In the developed countries claiming for global leadership permanent military and industrial complexes were formed. These complexes produce high-tech products and play the key system-forming role in the economies of their states. Country's position in world economy as well as its position at the weapons and military equipment market depends on the military and industrial complexes development.

At the end of the 20<sup>th</sup> century, there had been great changes in the military and industrial complex of the Russian Federation. Drastic remission and demerger accompanied these changes unlike those in the Unites States and Western Europe. These processes were determined by inconsiderate defense conversion, reduction of expenses and the loss of weapons and military equipment production.

At the beginning of the 21st century, Russian Federation government has changed its attitude towards the military and industrial complex. Main directions of surmounting the crisis were found through creation of military and industrial corporations, increase of state defense order in the favor of national Armed Forces.

Development of state-owned corporations and significant increase in financial allocations for state defense order promoted the growth of military and industrial companies' activity and rise in weapons and military equipment export.

All above-listed processes of Russian military and industrial complexes predetermined the scientific and pragmatic interest for this research.

**Key words:** military and industrial complex, public corporations, state defense order, weapons and military equipment production, weapons and military equipment export.